

PÁLYÁZATI FELHÍVÁS - JELENTKEZÉSI LAP

1.) A pályázat címe:

„MÉRNÖK-ÜZLETKÖTŐI továbbképző tanfolyam”

(komplex kompetencia-fejlesztő képzési program)

2.) A pályázat kiírói:

EURÓPAI VEZETŐKÉPZŐ AKADÉMIA

és

EURÓPAI ÜZLETI ISKOLA

1539 Budapest, Pf.: 625.

Tel: 06(1)33-60-834

Fax: 06(1)33-60-835

E-mail: office@europaiuzletiiskola.hu

www.europaiuzletiiskola.hu

FMK nyilvántartási szám: 01 - 0794 - 05

3.) A pályázat célja:

Összhangban az Európai Üzleti Iskola küldetési nyilatkozatával, a pályázat kiírásával az a célunk, hogy 60 fő számára magas színvonalú, komplex készség- és kompetenciafejlesztést biztosítsunk az értékesítés-üzletkötés területén.

A mérnök-üzletkötői továbbképző tanfolyamot azoknak a műszaki végzettségű illetve foglalkozású munkatársaknak javasoljuk elvégezni, akik számára kihívás a mindennapos piaci jelenlét.

A program rendszerezett értékesítési és üzleti, valamint üzletkötői ismereteket nyújt, amelynek révén a továbbképző programban résztvevők személyes hatékonysága és eredményessége növekszik.

A tanfolyam elvégzése után a résztvevők sokkal hatékonyabban, eredményesebben, kreatívabban és innovatív módon lesznek képesek munkájukat végezni. A programon történő részvétellel a hallgatók valamennyi, értékesítés-üzletkötés szempontjából releváns, munkatársakra és ügyfelekre ható kompetenciája fejlődik.

4.) A pályázat beküldésének határideje:

2017. December 22.

5.) A képzési program időtartama:

56 óra, 2018. január 11. – 2018. január 31. között

Képzési napok:

2018. Január 11-12.

2018. Január 17-18-19.

2018. Január 25-26.

2018. Január 31. (Vizsga)

6.) A pályázat beküldésének lehetséges módjai:

Elektronikusan: az office@europaiuzletiiskola.hu e-mail címre, a pályázati felhívás 14. pontjának kitöltésével, és a pályázati felhívás cégszerűen aláírt beküldésével.

Online: <http://europaiuzletiiskola.hu/palyazati-felhivasok.php#menu-item>

Faxon: a 06(1)3360-835-ös fax számra a pályázati felhívás 14. pontjának kitöltésével, és a pályázati felhívás cégszerűen aláírt beküldésével.

7.) Résztvételi korhatár:

Nincs.

8.) Pályázhat:

Minden Magyarországon és az EU-ban működő, bejegyzett gazdasági társaság, cégnagyságtól függetlenül. (A képzés magyar nyelven folyik.)

9.) A program tartalma röviden:

A) Gyakorlati ismeretek

B) Elméleti ismeretek

C) Vizsga

10.) A program részletesen:

A) Gyakorlati ismeretek (Összesen 7 tréningnap, alkalmanként 9-16 óra között.)

A tréningek:

- (1) • „Professzionális értékesítés – az értékesítés folyamata és technikája” (2 intenzív tréningnap)
- (2) • „Értékesítési stratégiák és taktikák” (2 intenzív tréningnap)
- (3) • „Érveléstechnika” (1 intenzív tréningnap)
- (4) • „Élményalapú értékesítés és marketing” (1 intenzív tréningnap)
- (5) • „Az ügyfelek panaszainak és reklamációinak kezelése” (1 intenzív tréningnap)

B) Elméleti ismeretek (5 vizsgatárgy, a tananyagot az Európai Üzleti Iskola biztosítja.)

Az 5 vizsgatárgy:

- Értékesítési ismeretek
- Tárgyalástechnika
- Vevőpszichológiai ismeretek
- Szervezés és időgazdálkodás
- Üzleti kommunikáció

C) Vizsga

11.) A résztvevők a program elvégzéséről oklevelet kapnak.

Megnevezése: Mérnök-üzletkötői továbbképző tanfolyam

12.) A pályázati támogatás formája:

#Az „Értékesítési-üzletkötői tanfolyam” c. távképzési program (elméleti ismeretek) díja:	150.000.- Ft/fő + Áfa
#A „Professzionális értékesítés” c. 2 egész napos, intenzív tréning díja:	120.000.- Ft/fő + Áfa
#Az „Értékesítési stratégiák és taktikák” c. 2 egész napos, intenzív tréning díja:	120.000.- Ft/fő + Áfa
#Az „Érveléstechnika” c. 1 egész napos, intenzív tréning díja:	70.000.- Ft/fő + Áfa
#Az „Élményalapú értékesítés és marketing” c. 1 egész napos, intenzív tréning díja:	70.000.- Ft/fő + Áfa
#Az „Ügyfelek panaszainak és reklamációinak kezelése” c. 1 egész napos, intenzív tréning díja:	70.000.- Ft/fő + Áfa
Összesen:	600.000.- Ft/fő + Áfa
Pályázati kedvezmény 60 fő számára (-80%):	-480.000.- Ft
A pályázat nyertesei által fizetendő összeg:	120.000.- Ft/fő + Áfa

Saját erő: 20 %, pályázati kedvezmény: 80 %.

13.) A pályázatok értékelése:

Folyamatosan, a beérkezés sorrendjében.

14.) Pályázati űrlap (Cég + jelölt személy(ek))

A pályázó cég adatai:

Cég neve:	
Székhelye:	
Adószáma:	
A kapcsolattartó személy adatai (név, beosztás, telefonszám, e-mail cím):	
A cég által a képzésre jelölt személy(ek)*: (* Több pályázó esetén kérjük a pályázati felhívást sokszorosítani.)	
Név:	
Legmagasabb iskolai végzettsége:	
Jelenlegi beosztása:	
A pályázatra jelölés indoka néhány mondatban:	
A jelölt vett-e részt korábban értékesítési/üzletkötői képzésben?	
Ha előbbi kérdésre a válasz „igen”, annak jellege (tanfolyam, tréning stb.), illetve szervezője (belső képzés, külső szervezés stb.)	

* Több pályázó esetén kérjük a pályázati felhívást sokszorosítani.

15.) Nyilatkozat a delegáló szervezet részéről:

- 15.1.) A nyertes pályázók képzésen való részvételét biztosítjuk.
- 15.2.) A pályázat benyújtásának időpontjában nem folyik cégünk ellen csőd-, felszámolási vagy végelszámolási eljárás.
- 15.3.) A nyertes pályázók vállalják, hogy a képzés után kb. 6 hónappal az Európai Üzleti Iskola felmérést végezzen arról, hogy az elsajátított ismeretanyag mennyiben, hogyan és milyen módon segítette munkájukat.
- 15.4.) A nyertes pályázó vállalja, hogy a visszaigazolással egyidejűleg a pályázat kiírói díjbekérőt állítsanak ki a kedvezményes részvételi díjról.
- 15.5.) A pályázatban foglalt adatok hitelesek.

Dátum: 2017. _____ hó ____ nap

cégszerű aláírás