

PÁLYÁZATI FELHÍVÁS - JELENTKEZÉSI LAP

1.) A pályázat címe:

„Értékesítési-üzletkötői tanfolyam”

(komplex kompetencia-fejlesztő képzési program)

2.) A pályázat kiírója:

Európai Üzleti Iskola

1539 Budapest, Pf.: 625.

Tel: 06(1)33-60-834

Fax: 06(1)33-60-835

E-mail: office@europaiuzletiiskola.hu

www.europaiuzletiiskola.hu

FMK nyilvántartási szám: 01 - 0794 - 05

Akkreditációs lajstromszám: AL - 1495

3.) A pályázat célja:

A pályázat kiírásával az a célunk, hogy az értékesítési-üzletkötői területen működő munkatársak számára magas színvonalú, komplex készség- és kompetenciafejlesztést biztosítsunk az értékesítés-üzletkötés területén.

Az állandóan változó üzleti világban az értékesítési helyzetek állandó változása megköveteli a gyakorlati életben való egyéni hatékonyság növelését. A tanfolyam elvégzése után a résztvevők sokkal hatékonyabban, eredményesebben, kreatívabban és innovatív módon lesznek képesek munkájukat végezni. A programon történő részvétellel a hallgatók valamennyi, értékesítés-üzletkötés szempontjából releváns, munkatársakra és ügyfelekre ható kompetenciája fejlődik.

4.) A pályázat beküldésének határideje:

2013. március 29. (péntek)

5.) A képzési program időtartama:

88 óra, 2013. április 15. – 2013. október 31. között

6.) A pályázat beküldésének lehetséges módjai:

Elektronikusan: az office@europaiuzletiiskola.hu e-mail címre, a pályázati felhívás 14. pontjának kitöltésével, és a pályázati felhívás cégszerűen aláírt beküldésével.

Faxon: a 06(1)3360-835-ös fax számra a pályázati felhívás 14. pontjának kitöltésével, és a pályázati felhívás cégszerűen aláírt beküldésével.

Levélben: Európai Üzleti Iskola (Pályázat) 1539 Budapest, Pf.: 625. címen, a pályázati felhívás 14. pontjának kitöltésével, és a pályázati felhívás cégszerűen aláírt beküldésével.

7.) Részvételi korhatár:

Nincs.

8.) Pályázhat:

Minden Európai Unióban működő, bejegyzett gazdasági társaság, cégnagyságtól függetlenül.

9.) A program tartalma röviden:

- A) Készség szint felmérés
- B) Előadások + workshop
- C) Elméleti ismeretek
- D) Gyakorlati ismeretek
- E) Vizsga

10.) A program részletesen:

A) Készség szint felmérés (Dr. Szabó Melinda)

- »ÉSV 800™« ÉRTÉKESÍTÉSI-ÜZLETKÖTŐI SIKERTÉNYEZŐ VIZSGÁLAT
(A többéves kutatómunkával kifejlesztett »ÉSV 800™« teszttel azokat a kulcsfontosságú, munkakörhöz kötődő személyiségtényezőket vizsgáljuk, amelyek megléte vagy hiánya jelentősen befolyásolja a vizsgálatban részt vevő munkatárs munkaköri, munkahelyi sikerét.)

B) Az előadások címei

- Vállalati sikertényezők az értékesítés szempontjából (Előadó: Czako Péter)
- Személyes sikertényezőink - Hogyan válhatunk vonzó személyiséggé?
(Előadó: Kovács Tünde)
- A korszellem, amiben élünk és dolgozunk (Előadó: Vaszari András)
- Cégünk, termékeink, szolgáltatásaink és személyes hírnevünk menedzselése (Előadó: Kovács Tünde)

C) Elméleti ismeretek (5 vizsgatárgy, a tananyagot az Európai Üzleti Iskola biztosítja. Az elméleti ismeretekhez kötődően 3 db házi dolgozat elkészítése kötelező.)

Az 5 vizsgatárgy:

- Értékesítési ismeretek
- Tárgyalástechnika
- Vevőpszichológiai ismeretek
- Szervezés és időgazdálkodás
- Üzleti kommunikáció

D) Gyakorlati ismeretek (5 alkalommal, alkalmanként 2 egész napos, intenzív, gyakorlatorientált tréningprogram, összesen 10 egész nap. A tréningek csoportlétszáma: max. 14 fő.)

Az 5 tréning:

- (1) • Professzionális értékesítés (2 egész napos, intenzív tréning)
- (2) • Kapcsolatépítés és kapcsolattartás a kulcs-ügyfelekkel (2 egész napos, intenzív tréning)
- (3) • Prezentációs technika és előadói készségfejlesztő tréning (2 egész napos, intenzív tréning, amelynek során a résztvevők gyakorlatairól videofelvétel készül)
- (4) • Értékesítési stratégiák és taktikák (2 egész napos, intenzív tréning)
- (5) • Tárgyalástechnikai tréning (2 egész napos, intenzív tréning)

E) Vizsga

11.) A résztvevők a program elvégzéséről oklevelet kapnak.

Megnevezése: Értékesítési-üzletkötői tanfolyam
00340021 Gazdasági és igazgatási képesítések

12.) A pályázati támogatás formája:

#Az »ÉSV 800™« értékesítési-üzletkötői sikertényező vizsgálat díja:	120.000.- Ft/fő + Áfa
#Az „Értékesítési-üzletkötői tanfolyam” c. távképzési program (elméleti ismeretek) díja:	150.000.- Ft/fő + Áfa
#A „Professzionális értékesítés” c. 2 egész napos, intenzív tréning díja:	120.000.- Ft/fő + Áfa
#A „Kapcsolatépítés és kapcsolattartás a kulcs-ügyfelekkel” c. 2 egész napos, intenzív tréning díja:	120.000.- Ft/fő + Áfa
#A „Prezentációs technika és előadói készségfejlesztő tréning” c. 2 egész napos, intenzív tréning díja, amelynek során a résztvevők gyakorlatairól videofelvétel készül:	160.000.- Ft/fő + Áfa
#Az „Értékesítési stratégiák és taktikák” c. 2 egész napos, intenzív tréning díja:	120.000.- Ft/fő + Áfa
#A „Tárgyalástechnikai tréning” c. 2 egész napos, intenzív tréning díja:	<u>120.000.- Ft/fő + Áfa</u>
Összesen:	910.000.- Ft/fő + Áfa

Pályázati kedvezmény: -650.000.- Ft

A pályázat nyertesei által fizetendő összeg: 260.000.- Ft/fő + Áfa

13.) A pályázatok értékelése:

Folyamatosan, a beérkezés sorrendjében.

14.) Pályázati űrlap (Cég + jelölt személy(ek))

A pályázó cég adatai:

Cég neve:	
Székhelye:	
Cégjegyzék száma:	
Adószáma:	
A kapcsolattartó személy adatai (név, beosztás, telefonszám, e-mail cím):	

A cég által a képzésre jelölt személy(ek)*: (* Több pályázó esetén kérjük a pályázati felhívást sokszorosítani.)

Név:	
Leánykori név:	
Szül. hely, év, hó nap:	
Anyja neve:	
Lakcíme:	
Telefonszáma:	
E-mail címe:	
Legmagasabb iskolai végzettsége:	
Jelenlegi beosztása:	
A pályázatra jelölés indoka néhány mondatban:	

A jelölt vett-e részt korábban	
--------------------------------	--

értékesítési/üzletkötői képzésben?	
Ha előbbi kérdésre a válasz „igen”, annak jellege (tanfolyam, tréning stb.), illetve szervezője (belső képzés, külső szervezés stb.)	

* Több pályázó esetén kérjük a pályázati felhívást sokszorosítani.

15.) Nyilatkozat:

- 15.1.) A nyertes pályázók képzésen való részvételét biztosítjuk.
- 15.2.) A pályázat benyújtásának időpontjában nem folyik cégünk ellen csőd-, felszámolási vagy végelszámolási eljárás.
- 15.3.) A nyertes pályázók vállalják, hogy a képzés után kb. 6 hónappal az Európai Üzleti Iskola felmérést végezzen arról, hogy az elsajátított ismeretanyag mennyiben, hogyan és milyen módon segítette munkájukat.
- 15.4.) A pályázatban foglalt adatok hitelesek.

Dátum: 2012. _____ hó ____ nap

cégszerű aláírás